

01.

Les télécoms (téléphonie fixe & mobile, réseaux & hébergement et sécurisation des données) **représentent encore**, et contrairement à ce que pensent la DSI et les achats, **un sujet à fort potentiel d'économies** et sur lequel il y a toujours quelque chose à faire.

👉 **Nous venons de diviser par 2 la facture Orange chez 2 grands comptes très connus à iso périmètre et sans changement de fournisseur...** 👈

03.

La démarche est très **peu gourmande en temps passé pour les équipes internes**.

Via le mandat que le client nous confie, nous collectons l'ensemble des informations **nécessaires à la réalisation de la mission directement auprès des fournisseurs** (double des contrats, états de parcs, indemnités de résiliation, historique de la facturation).

05.

De ce que nous avons compris quand une société en portefeuille réalise une économie de **10**, vos gains à la sortie sont de **100** voir **150** dans certains cas.

5 RAISONS

DE NOUS RECOMMANDER AU CEO OU CFO DE VOS PARTICIPATIONS

02.

Nous sommes **leader en France** sur le sujet adressé (**450** clients, + de **950** missions réalisées, + de **30** missions en permanence) et avons donc :

- Des benchmarks très étoffés,
- Un poids bien plus important que les équipes internes dans la discussion avec le marché,
- Une expertise achats telco bien plus importante que celle de n'importe quel acheteur.

04.

Nous sommes **faciles à recommander** car notre rémunération est au succès (nos clients ne payent pas pour voir) et nous comptons parmi nos clients de **très belles références** comme par exemple :

ARDIAN | PAI | TIKEHAU CAPITAL | OMNES | HIG | BREDIN PRAT | SHEARMAN & STERLING | WHITE & CASE | LINKLATERS | DARROIS VILLEY | LAZARD FRÈRES | EIGHT ADVISORY | MAISONS DU MONDE | THOM GROUP | SOCOTEC | LPCR | EUROPCAR | LABEYRIE | STELLIANT |

Contact commercial :
gregory.decoin@sayan.fr
0622032575

SAYAN ■